

Carta Informativa **Semanal**

Año 17 N° 999

Al 25 de mayo de 2008

Contenido

Sistema Bancario (1)

1. Obligaciones
2. Liquidez total
 - Disponibilidades
 - Inversiones Temporarias
 - Encaje Legal
3. Cartera Directa
4. Tasas de interés efectivas

(1) Bancos privados nacionales y sucursales de bancos extranjeros.

MN: Moneda Nacional
 CMV: Moneda Nacional con Mantenimiento de Valor
 ME Moneda Extranjera
 UFV: Unidad de fomento a la Vivienda
 N.A. No Aplicable

Tipo de cambio de compra al 25/05/2008

Bs7.24 por US\$ 1

Nota.- La información contenida en la presente publicación fue extraída del Sistema de Información Financiera (SIF) y de la Central de Información de Riesgo Crediticio (CIRC).

Tasas Interbancarias (1)

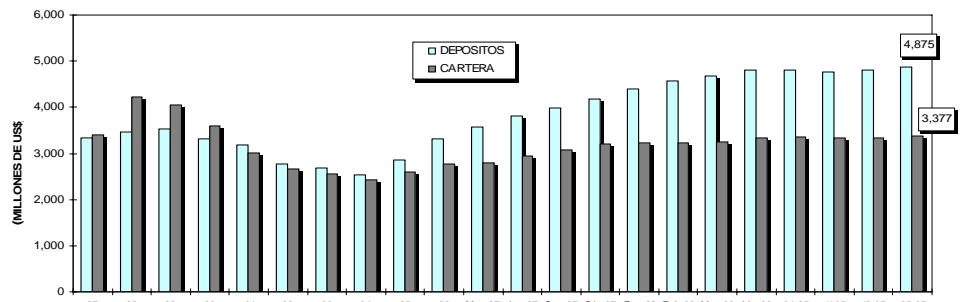
Operaciones contratadas entre el 19/05/2008 al 25/05/2008 ⁽²⁾

	MN	ME	CMV	UFV
Máxima	8.86	7.14	--	0.01
Promedio	6.78	6.91	--	0.01
Mínima	5.86	6.50	--	0.01

Nominales

(2) No se procesaron operaciones en CMV en este periodo.

SISTEMA BANCARIO DEPÓSITOS DEL PÚBLICO⁽¹⁾ Y CARTERA



(1) No incluye cargos financieros devengados por pagar

Upgrading en las Microfinanzas¹

En el mundo de las microfinanzas, el término "upgrading" hace referencia al proceso mediante el cual una institución financiera informal o semi-formal crea o se transforma en una institución financiera regulada, bajo la normativa y la supervisión de las autoridades bancarias de su país y se incorpora al sistema financiero formal.

El proceso de upgrading ha tenido una influencia dominante en la evolución de las microfinanzas en América Latina durante los últimos 15 años, al haber permitido que las Organizaciones no Gubernamentales (ONG) financieras dedicadas al microcrédito puedan ampliar sus servicios financieros a microempresarios, a pequeñas y medianas empresas y a hogares de bajos ingresos.

Las ONG financieras buscan obtener licencias de funcionamiento y cumplir con los requisitos normativos establecidos para las entidades de intermediación financiera, por distintas razones:

- La necesidad de poder brindar mayores servicios financieros a un número cada vez mayor de microempresas y personas de bajos ingresos.
- La búsqueda de nuevas fuentes de financiamiento e incremento de la eficiencia para promover la sostenibilidad de las ONG.
- El fortalecimiento de las estructuras de gobierno corporativo.
- La posibilidad de captar depósitos del público.

Los buenos resultados obtenidos por esta experiencia se deben a que:

- Ayuda a resolver el problema de acceso a recursos para financiar el crecimiento, posibilitando que las instituciones de microfinanzas encuentren financiamiento a través de depósitos locales y en los mercados internacionales de capital.
- Ponen en marcha un proceso de redefinición del sistema financiero de cada país, al que se integran instituciones sujetas a una supervisión formal, cuyos clientes eran anteriormente excluidos del sistema bancario.
- Promueven una mejora en la gestión y el desempeño financiero.

El proceso de upgrading se benefició y al mismo tiempo incidió enormemente en la modernización de las leyes, reglamentaciones y prácticas de supervisión en América Latina a través de cambios en el entorno regulatorio de las instituciones financieras. Las autoridades regulatorias adaptaron los requisitos de capital mínimo y garantías y otras normas de supervisión para tener mayor control sobre las instituciones financieras no bancarias y así permitirles brindar servicios a sus clientes dentro del marco legal.

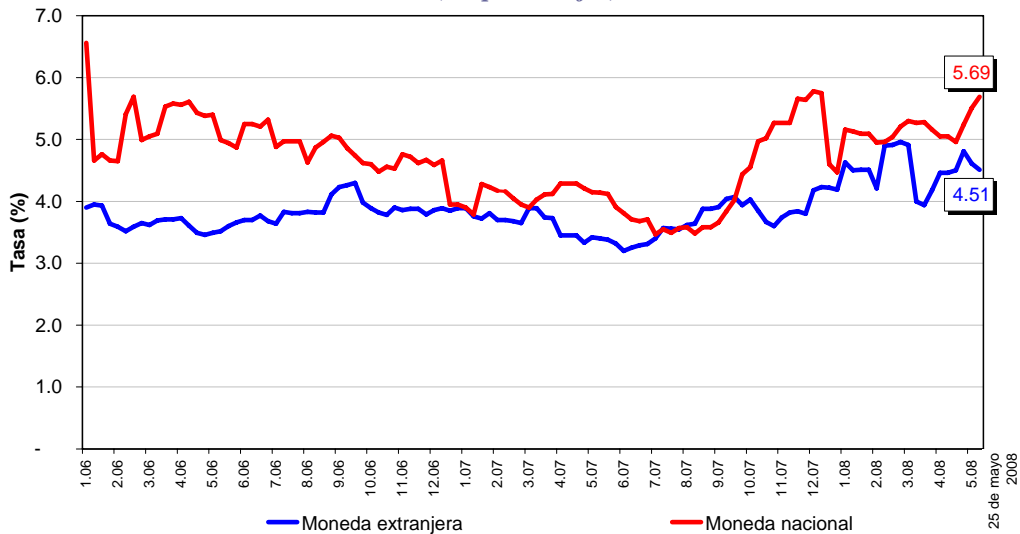
Es importante señalar que el proceso de upgrading no fue fácil ni gratuito, puesto que representó un enorme desafío en términos de desarrollo institucional. Las instituciones que optaron por el "upgrading" tuvieron que manejar un modelo comercial más complejo, con la consiguiente diversificación de productos y clientes, sin descuidar a su clientela original y evitando distorsionar su producto básico el "microcrédito". Al mismo tiempo tuvieron que esforzarse por mantener la alta calidad de la cartera de préstamos y ser eficientes para conservar la solidez de los resultados financieros. La eficiencia les permitiría contar con los recursos necesarios para cubrir los costos implícitos que implican el cumplimiento con los requisitos regulatorios y de supervisión.

En un entorno cada vez más competitivo, las ONG microfinancieras que transitaron este proceso continuaron promoviendo el desarrollo de las microfinanzas y del sector financiero en sus países. Además fomentaron indirectamente a que otros intermediarios financieros inicien procesos de "downscaling" (incursión de instituciones financieras formales en segmentos de menor escala) y de "greenfield" (creación de nuevas instituciones especializadas que empiezan de cero).

¹ Extractado de "El Modelo Latinoamericano de Microfinanzas" elaborado por Marguerite Berger, Banco Interamericano de Desarrollo, primera edición en castellano, octubre 2007.

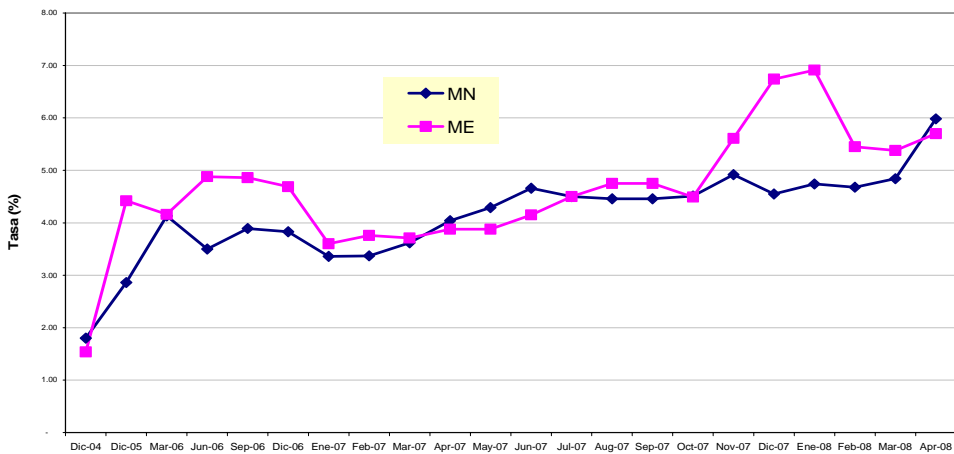
TASA DE INTERES DE REFERENCIA (TRE)

(En porcentajes)



TASA DE INTERES INTERBANCARIA MENSUAL

(Promedio ponderado mensual)



TASAS DE INTERES EFECTIVAS INTERNAS, LIBOR Y PRIME RATE

(En porcentajes)

